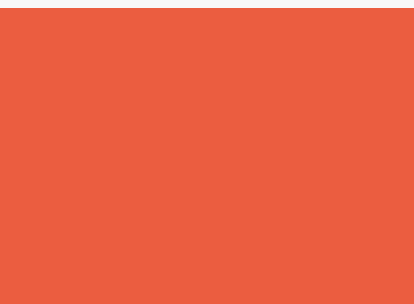


l'accélérateur >>>

création développement.

Libérer le potentiel de votre entreprise



Réseau
Initiative
NICE CÔTE D'AZUR

Découvrir le dispositif

Vous êtes une TPE implantée au sein d'un "Quartier Prioritaire de la Ville" et vous rencontrez des défis au quotidien ? Vous cherchez à être accompagné et challengé pour optimiser vos pratiques et anticiper un projet de développement futur ?

Rejoignez "Accélérateur Création Développement" d'Initiative Nice Côte d'Azur, un programme innovant en partenariat avec Bpifrance, la Banque des territoires et la Métropole Nice Côte d'Azur.

A propos du dispositif


"Accélérateur Création Développement" est un dispositif clé du programme Entrepreneuriat Quartiers 2030. Lancé en 2024, dans la continuité du programme «Entrepreneuriat Pour Tous», le programme Entrepreneuriat Quartiers 2030 s'inscrit dans les ambitions du plan Quartiers 2030 et permet de poursuivre et d'intensifier les actions de soutien menées par Bpifrance envers les entrepreneurs des Quartiers prioritaires de la Politique de la Ville (QPV), grâce au soutien de l'Etat et de la Banque des Territoires.


Les entreprises éligibles

- Entreprise immatriculée depuis moins de 3 ans sous statut SAS, SARL, EURL, EI ;
- Entreprise en développement (CA annuel >30 000 euros) ayant un fort potentiel de développement ou souhaitant mener une réflexion stratégique à moyen terme ;
- L'accélééré doit être le bénéficiaire effectif de l'entreprise (> 25% du capital social) ;
- L'accélééré doit être domicilié personnellement ou son entreprise, en Quartier Prioritaire de la Ville (QPV). "Accélérateur Création Développement" prévoit l'accueil d'entreprises hors critère QPV dans la limite de 30%


Vos contacts privilégiés

Arthur PICOT

 06 36 07 85 12

 a.picot@initiative-nca.fr

Baptiste CHEFDEVILLE

 07 86 62 68 46







 b.chefdeville@initiative-nca.fr

Transformez vos défis en opportunité de croissance

Un programme gratuit conçu pour vous

S'appuyant sur plus de 30 ans d'expérience auprès des entrepreneurs locaux, Initiative Nice Côte d'Azur a conçu, avec ses partenaires, un programme d'excellence complet pour vous aider à structurer votre entreprise et préparer votre développement (nouveau marché, nouveau produit/service).

Nos engagements envers vous :

-  Optimiser votre modèle économique et identifier des leviers de croissance ;
-  Alléger votre charge de travail tout en améliorant votre productivité ;
-  Définir la meilleure organisation pour tirer parti des compétences de votre équipe ;
-  Attirer et fidéliser les talents clés pour votre développement ;
-  Augmenter votre chiffre d'affaires ;
-  Rechercher du financement pour soutenir votre développement ou financer votre croissance grâce à un prêt d'honneur à taux 0%.

12 mois à vos côtés pour sécuriser votre transformation

Parce qu'une transformation ne se fait pas en un jour et que nous comprenons vos contraintes opérationnelles, nous avons conçu **un parcours sur mesure d'une durée de 12 mois**.

Cette durée vous permet de gérer votre activité tout en intégrant progressivement les compétences nécessaires pour répondre à vos défis quotidiens et structurer sereinement votre projet de développement.

Une implication sur la durée pour des résultats concrets

- Une entreprise plus performante et compétitive ;
- Un impact « stratégique » (prise de recul et vision stratégique à 3 ans) ;
- Une montée en compétence sur le pilotage de votre entreprise ;
- Une approche collective favorisant l'émulation et les échanges.

Plus vous vous impliquerez, plus vous pourrez tirer parti des opportunités offertes et réaliser vos ambitions.

Un réseau élargi au service de vos ambitions

Ce programme est déployé sur l'ensemble de la Région Sud par plusieurs plateformes du réseau Initiative (Pays d'Arles, Var, Vaucluse), vous offrant un large réseau de contacts et de nombreuses opportunités de mise en relation ciblées sur tout le territoire.

Le programme en un clin d'œil

Période	Les grandes étapes du programme 2024-2025	Dates clés
Oct - nov	Les Qualifs !	23 oct au 17 nov
Novembre	Le comité de sélection	26 et 27 nov
Décembre	Le Lancement	16 dec
Janvier	Le Bootcamp	26 et 27 janv
Fév - mars	Module 1 - Business Développement	10 fev au 30 mars
Mars - mai	Module 2 - Marketing	31 mars au 31 mai
Juin - juillet	Module 3 - Ressources humaines	2 juin au 26 juillet
Sept - nov	Module 4 : Finance	8 sept au 30 nov
Décembre	La finale ! Pitch devant les investisseurs	1er décembre

Des temps forts à ne pas rater !



Le Bootcamp

Deux jours intensifs centrés sur le développement de la posture entrepreneuriale, la définition d'une vision ambitieuse à 3 ans, la cohésion de groupe et la rencontre des acteurs du territoire.

Les MasterClass & Visites d'entreprise

Une journée "hors du cadre" à la fin de chaque module à la rencontre d'une entreprise iconique du territoire et de son fondateur pour prendre un shot d'inspiration.



La finale

L'événement phare avec des pitches devant des financeurs et décideurs régionaux, suivis d'une soirée de célébration entre pairs et acteurs clés de l'écosystème.



2,5 jours
par mois



104 heures
de formation collective



58 heures
de suivi individuel



52 heures
de réseautage



100%*
pris en charge

Ce programme "formation-action" vous aide à acquérir rapidement des compétences essentielles et à les appliquer directement dans votre TPE. Chaque module se déroule en trois phases : Boost, Accelerate et Inspire, avec des ateliers pratiques, des échanges entre entrepreneurs et un suivi personnalisé. Vous bénéficierez d'un triple regard : celui d'un expert, d'un chef d'entreprise expérimenté et de vos pairs.

Quatres modules de formation sur 12 mois

- **Business développement** : créer une stratégie de développement commercial ambitieuse ;
- **Marketing** : booster la croissance avec des techniques de marketing gagnantes ;
- **Ressources humaines** : cultiver les talents et adapter l'organisation à une croissance pérenne ;
- **Finance** : optimiser le pilotage financier et activer les bons leviers de financement.

En pratique cela donne quoi ?

> Décembre - janvier 2025

- Le lancement : une matinée interactive pour se rencontrer et rencontrer l'équipe pédagogique ;
- Un diagnostic à 360° pour définir votre feuille de route et ajuster le programme à vos besoins ;
- Le Bootcamp : 2J pour développer votre posture de leader et vous connecter avec l'ensemble de la promotion.

> De février à octobre - 4 modules de formation

Formation initiale

Un atelier pour acquérir les connaissances fondamentales.

Boost

Coaching "initial"

1H pour faire le point, définir des objectifs et mettre en pratique les acquis.

Chèque expert

1H30 avec l'expert de votre choix pour affiner votre plan d'action

Formation renforcée

Un ou deux ateliers thématiques pour se focaliser sur des enjeux techniques et pointus.

Accelerate

Atelier "Codev"

Un temps d'échanges "regards croisés" entre accélérés pour identifier de bonnes pratiques.

Coaching "mentor"

2H de travail en individuel avec un chef d'entreprise.

Masterclass & Visite

Une journée sur le territoire à la rencontre d'un chef d'entreprise pour s'inspirer de bonnes pratiques.

Inspire

Coaching "bilan"

1H pour faire le point, sur le parcours accompli et réajuster la feuille de route au besoin.

> Novembre-décembre 2025

- Préparation de votre dossier de financement ;
- Un diagnostic à 360° pour clôturer cette année passée ensemble et préparer votre sortie ;
- La finale ! Soirée de clôture et présentation devant des décideurs financiers.

Les quatre modules de formation

Chaque module est conçu pour vous offrir des compétences pratiques à mettre en œuvre dès maintenant, tout en vous préparant à relever les défis futurs. Une attention particulière sera accordée aux pratiques de Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE) afin d'intégrer des actions durables dans votre activité.

Business Développement

Vision stratégique

Clarifiez votre vision et vos aspirations et aligner vos équipes.

Maximiser la rentabilité

Apprenez à identifier et à développer des segments de marché rentables.

Stratégie de croissance

Développer des approches pour stimuler la croissance de l'entreprise, en intégrant des sources de revenus variées et durables.

Marketing & Ventes

Techniques de vente :

Formez-vous aux pratiques de vente et de négociation.

Gestion de la relation client

Optimisez vos interactions pour fidéliser vos clients.

Stratégie marketing

Développez une stratégie d'acquisition efficace, incluant le marketing digital.



Ressources Humaines

Stratégie de recrutement

Développez une approche efficace pour attirer les talents clés.

Accompagnement au changement

Apprenez à gérer le changement dans votre entreprise.

Développement du leadership

Affirmez votre leadership pour diriger efficacement votre entreprise.

Finance

Analyse des indicateurs financiers

Apprenez à interpréter vos données financières pour une gestion maîtrisée.

Tableaux de bord de gestion

Créez des tableaux de bord adaptés pour suivre vos performances au quotidien.

Recherche de financements

Conseils pratiques pour identifier et solliciter des financements adaptés.

**Programme 100% pris en charge hors frais de déplacement lors des temps forts*

Réseau *Initiative* NICE CÔTE D'AZUR

SPACE A - 3^e étage
208, Boulevard du Mercantour
06200 Nice

04 93 62 03 03
accueil@initiative-nca.fr
www.initiative-nca.fr

**FINANCE ET ACCOMPAGNE
LES ENTREPRENEURS
LOCAUX DEPUIS 1998**